|  |  |
| --- | --- |
| **Peerfeedbackformulier - Plan van Aanpak**  **Minor Project van je Leven 2023-2024** | |
| **Uitleg** | |
| Dit formulier is bedoeld om feedback te geven op het Plan van Aanpak van jouw medestudent. In dit formulier staan hulpvragen om tot goed onderbouwde feedback te komen waar jouw medestudent iets aan heeft. Geef in ieder geval antwoord op deze hulpvragen en schrijf vooral meer zaken op als jij vindt dat deze ook van belang zijn. | |
| **Naam peerbeoordelaar** | Cayleigh Mijnals |
| **Naam student voor wie de peerfeedback bedoeld is** | Seraphina Fortunato |
| **Project** | Freelancer in websites bouwen |
| **Klas** | D |
| **Datum** | 18-09-24 |
| **Feedback PvA** | |
| * Vind jij dit een goed plan met kans op succes? Geef een toelichting.   Zeker weten! Ik vind het heel goed om te zien dat je nu al stappen hebt gezet met betrekking tot je project. Daarnaast heb je ook een duidelijke visie waar je dit halfjaar op wilt gaan focussen en dit vorm ook de basis voor succes.   * Wat vind jij sterke punten van dit plan?   Ik vind het heel sterk hoe je laat zien welke vaardigheden je nog mist. Om dit te laten zien moet je heel eerlijk tegenover jezelf zijn zodat je weet welke vaardigheden je nog wilt leren om zo je doelen te bereiken. Ook vind ik het heel goed dat je niet alleen naar de vaardigheden kijkt die je nodig hebt om een website te bouwen maar ook naar de punten die erbij komen kijken. Denk aan je klantenkring opbouwen doormiddel van sales en marketing. Hierdoor zie ik dat je zeker door hebt gedacht om te beginnen als freelancer.   * Welke risico’s zie jij in dit plan?   Als ik er een moet kiezen denk ik toch je klantenkring opbouwen. Maar wat wel echt help is dat je nu al bezig bent met je eigen website met je portfolio. Hierdoor kan je potentiële klanten laten zien welke skills je hebt. Ik denk dat je wel goed na moet denken op welke manier je je klanten wilt werven. Je eigen website is heel goed maar dat is pas de eerste stap, hoe komen potentiële klanten op je website? Als je dat voor jezelf helder hebt zou ik dit ook in je plan van aanpak benoemen zodat als je het even niet meer weet dat je het altijd opnieuw kan lezen. Dit kan je op dat moment veel motivatie geven.   * Welke aspecten zijn nog niet voldoende belicht in dit plan? Waarom zijn deze aspecten wel belangrijk?   Ik denk dat ik hier in het volgende punt al een beetje antwoord op heb gegeven. Je zegt namelijk dat je je sales en marketing ook wel echt wilt leren. Maar welke stappen ga je zetten om dit waar te maken? Voor de rest vind ik wel dat je alle stappen met betrekking tot ontwerpen heel helder toelicht. Je weet welke stappen je wilt zetten en je hebt ook wekelijks tijd gemaakt om aan je project te zitten.   * Zoals jij deze persoon kent, is dit een plan dat daadwerkelijk gaat werken? Geef een toelichting.   Ik ken je nog niet zo lang maar ik denk wel echt dat dit plan gaat werken. Zolang je initiatief blijft tonen en alles uit jezelf blijft halen komt het sowieso goed. Ik zie jou namelijk als een heel leergiering persoon en dat heb je hier ook zeker voor nodig, dus hou dat vast!   * Wat moet deze persoon echt niet vergeten? Geef een toelichting.   Vergeet alsjeblieft niet wat je waard bent. Je kan zoveel en laat niemand je anders wijs maken. Helemaal als jij je dienst gaat leveren als freelancer hoop ik dat je met trots en zekerheid kan zeggen wat je allemaal beheerst. Als je dat doet met die positieve energie die je om je heen hebt, trek jij die klanten vanzelf wel! Just be you! | |
| **Feedback betekenisvol moment 1** | |
| * Is de situatie waar dit betekenisvolle moment over gaat duidelijk en feitelijk omschreven? * Is helder waarom dit moment betekenisvol was voor deze persoon? * Is helder welke competentie deze persoon met dit moment wil aantonen? * Wat vind je sterk? * Waar zie je nog ruimte voor verbetering? | |